



Über uns

Die ERR ist ein europaweit tätiges Unternehmen mit Schwerpunkt auf der Vermietung von Güterwagen. Wir verfügen über eine technisch moderne und stetig wachsende Flotte über 6.000 Güterwagen für verschiedene Einsatzbereiche. Unser Anspruch ist es, unseren Kunden den besten Service in der Durchführung ihrer Logistikprozesse zu bieten. Dabei setzen wir vor allem auf Professionalität und Flexibilität, in der Abwicklung wie auch im Handling. Und wir schätzen den persönlichen Kontakt zu unseren Kunden, denn Dialog schafft Vertrauen.

Als ständig wachsendes Unternehmen suchen wir zur Erweiterung unseres Vertriebsteams einen

Vertriebler im Außendienst (m/w/d)

Für den Standort Duisburg

Ihre Aufgaben

- Sie übernehmen die Kundenbetreuung inkl. Projektbegleitung im Vermietgeschäft (Konzeption bis Marktpositionierung).
- Sie erstellen Vertriebskonzepte und setzen diese um.
- Sie konzeptionieren und planen neue Produkte.
- Kundenberatung und –betreuung, Kontaktpflege mit Kunden auf Anwender- und Entscheidungsebene gehören natürlich dazu.
- Preis- und Vertragsverhandlungen, Vertragspflege / Prolongation sowie Erstellung von Neuverträgen – ebenfalls.
- Sie sind richtiger Ansprechpartner: für Kundenproblem-/ Kundennutzen-Analysen, für die Bereitstellung und Analyse von kunden- und/oder marktrelevanten Daten.
- Sie arbeiten eng mit der ERR Technik zusammen (Koordination der zur Revision anstehenden Güterwagen, Koordination von Arbeitsleistungen bei neuen Aufträgen).
- Sie sind mit dabei: Bei der Durchführung von Verkaufsförderungsmaßnahmen (mit Unterstützung des Marketing)
- Sie nehmen an Messen und anderen brancheninternen Veranstaltungen teil.
- Natürlich sind Sie auch unterwegs. (Reiseanteil: ca. 50 Prozent)

Ihr Profil:

- Nach erfolgreichem Abschluss eines Studiums (BWL Wirtschaftsingenieur o.ä.) oder einer kaufmännischen Ausbildung waren Sie bereits 5 Jahre oder mehr im Vertriebsaußendienst eines Schienengüterverkehrs nahen Unternehmens tätig.
- Ihr Arbeitsstil ist geprägt durch Kreativität, Begeisterungsfähigkeit und Kunden- und Lösungsorientierung.
- Eine ausgeprägte Vertriebsdenke, ein sicheres und überzeugendes Auftreten, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und interkulturelle Kompetenz zeichnen Sie aus.
- Sie sind verantwortungsbewusst, belastbar, flexibel und mobil.
- Als Teamplayer mit Vorbildfunktion handeln Sie Compliance und Ethik konform mit einem Blick für Nachhaltigkeit.
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- sowie Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Sie sind sicher im Umgang mit einer modernen IT- und Kommunikationsstruktur.
- Kurzum: Sie sind Vertriebler aus Leidenschaft und fühlen sich zuhause im Schienengüterverkehr.

Wir bieten Ihnen

- Eine berufliche Perspektive in einem schnell wachsenden Markt.
- Eine herausfordernde Position in einem offenen und innovativen Unternehmen, in dem Qualität, Service und Zuverlässigkeit von größter Bedeutung sind.
- Gestaltungsspielräume und Übernahme von Verantwortung.
- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.
- Ein angenehmes Betriebsklima in einem hochmotivierten Team

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, an karriere@railrent.com.



ERR European Rail Rent GmbH

Schifferstr. 196
47059 Duisburg

Tel.: +49 (0)203 9355 56 -0
Fax: +49 (0)203 9355 56 -11

info@railrent.com
www.railrent.com